SALAIRES TECH

COMBIEN GAGNENT LES SALES

TRAVAILLANT DANS UNE SOCIÉTÉ INTERNATIONALE EN FRANCE ?

OTE MÉDIAN BDR MID-MARKET

57K€

Entry Level

OTE MÉDIAN AE MID-MARKET

140K€

2-5 ans d'expérience

OTE HEAD OF SALES ENTERPRISE

270K€

+ Equity & Bonus

RÉMUNÉRATIONS SALES IC

RÔLE	FIXE (€) SMB	VARIABLE (€) SMB	FIXE (€) MID MKT	VARIABLE (€) MID MKT	FIXE (€) ENTREP.	VARIABLE (€) ENTREP.
BDR	32 000	45 000	42 000	57 000	47 000	70 000
Account Executive	50 000	75 000	70 000	140 000	90 000	180 000
Account Manager	45 000	65 000	60 000	80 000	80 000	--
CSM	50 000	65 000	67 000	85 000	85 000	100 000

RÉMUNÉRATIONS SALES LEADERSHIP

RÔLE	FIXE (€) SMB	OTE (€) SMB	FIXE (€) MID MKT	OTE (€) MID MKT	FIXE (€) ENTREP.	OTE (€) ENTREP.
Head of Sales	100 000	150 000	130 000	220 000	160 000	270 000
VP Sales / CRO	140 000	200 000	170 000	300 000	200 000	350 000

🌍 ÉCART VS SIÈGE US

Les sociétés avec un siège européen offrent des OTE < de 15-25% à ceux des sieges US, notamment sur les profils AE Mid-Market et Enterprise.

🔑 EQUITY = DIFFÉRENCIATEUR CLÉ

Les structures à siège européen compensent parfois par des packages equity plus accessibles des les profils IC, notamment en Series B+.

📈 LEADERSHIP MIEUX VALORISÉ

Les Head of Sales et VP Sales en contexte international (siège EU) affichent des OTE compétitifs, souvent proches des niveaux US sur les segments Enterprise.

RÉMUNÉRATIONS EN € - SOCIÉTÉS TECH AVEC SIÈGE BASÉ EN EUROPE (HORS FRANCE)

ROCKET4SALES