



**ROCKET
4SALES**



MÉTÉO

**DU MARCHÉ DE L'EMPLOI DES
COMMERCIAUX DE LA TECH**

BILAN Q1 2026

Le recrutement intelligent



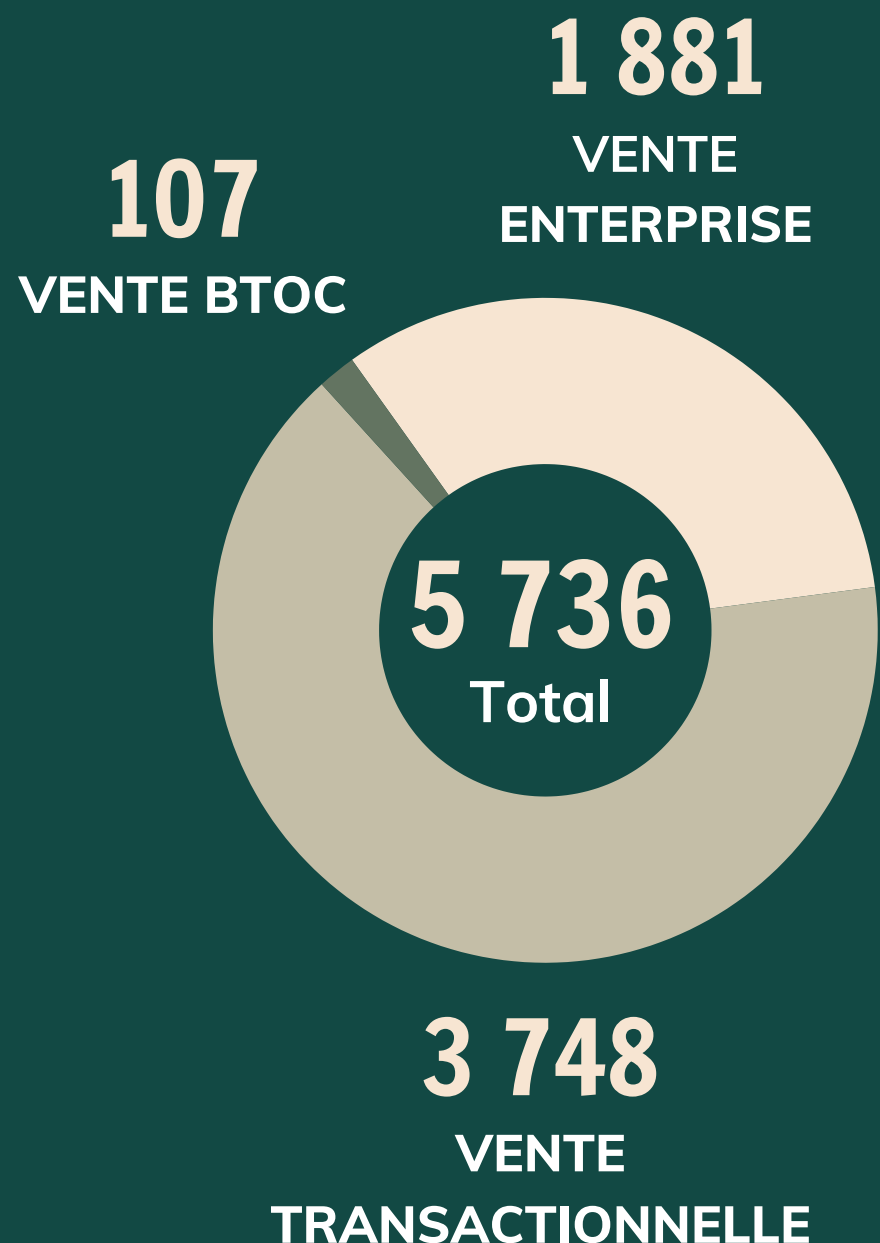
NUMÉRO 18

OFFRES DE JOB EN FONCTION DES TYPOLOGIES DE VENTE

Le marché de l'emploi des commerciaux dans la Tech confirme une forte reprise au Q1 2026, dans un climat économique toujours sous tension. Sur le trimestre, 5 736 offres ont été publiées, soit près de 6 fois le volume du Q4 2025 (995 offres). Un signal fort qui traduit un regain d'activité significatif en début d'année.

La répartition par typologie marque également un renversement de tendance. Là où le Q4 2025 était largement dominé par la vente Enterprise (83% des offres), le Q1 2026 voit le transactionnel prendre la tête avec 65% des recrutements.

Un marché qui s'élargit, avec des besoins qui se diversifient mais qui continue de recruter avant tout des profils capables de générer de la croissance.



L'INSIGHT DU Q1 2026

41 NATIONALITÉS D'ENTREPRISES TECH RECRUTENT DES SALES EN FRANCE

NATIONALITÉ DES ENTREPRISES QUI ONT LE PLUS RECRUTÉ

1 42%
 **FR**

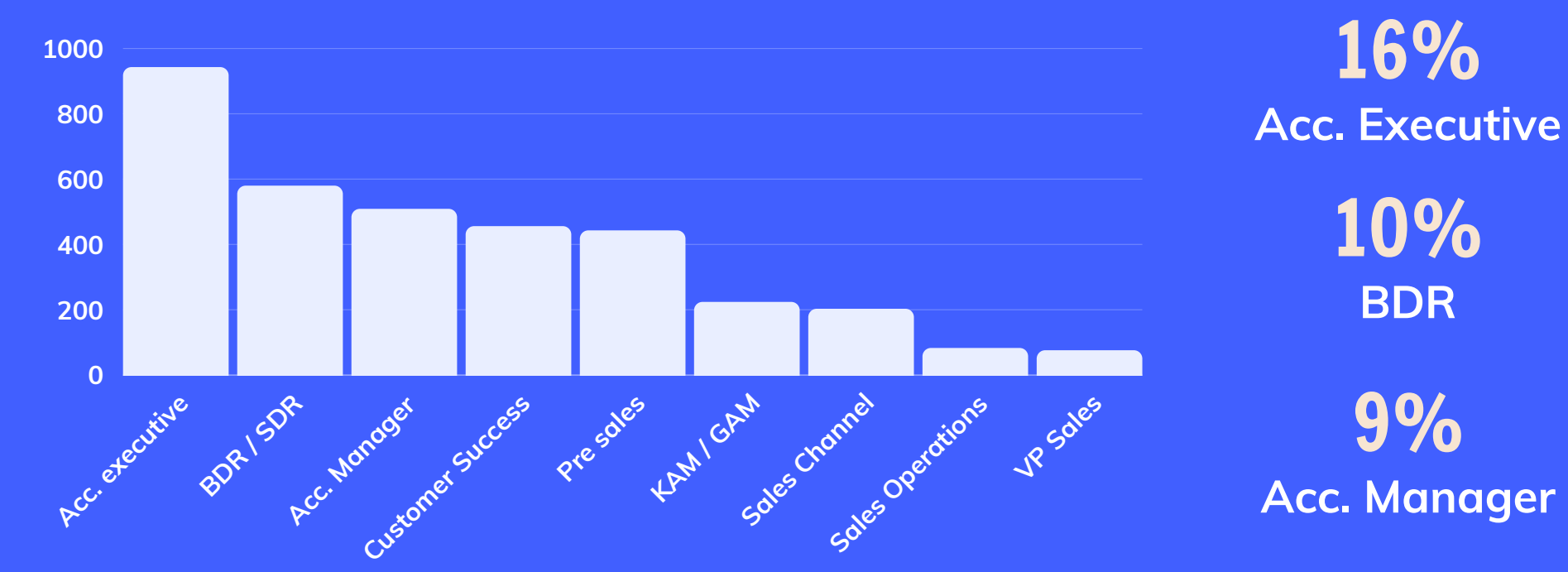
2 34%
 **USA**

3 6%
 **UK**

La French Tech reprend la tête avec 42% des annonces, confirmant un regain d'activité marqué après son recul de fin d'année. Les Techs américaines se maintiennent en deuxième position avec 34% des offres, restant un acteur incontournable du recrutement commercial en France. Le Royaume-Uni, lui, recule significativement à 6% après sa progression continue observée en 2025.

Désormais, ce sont 41 nationalités d'entreprises Tech qui recrutent des Sales en France, contre 14 au Q4 2025, illustrant une internationalisation croissante et une concurrence accrue pour capter les meilleurs profils commerciaux.

QUELS ONT ÉTÉ LES POSTES LES PLUS RECHERCHÉS AU COURS DES 3 DERNIERS MOIS ?



L'OEIL D'AMAURY

Le marché confirme une tendance de fond : les fonctions d'acquisition restent au cœur des recrutements. Les Account Executive concentrent 16% des offres (943 postes), suivis des BDR/SDR à 10% (580 postes) et des Account Manager à 9% (509 postes). **Fait marquant par rapport au Q4 2025 : le Customer Success et le Pre Sales progressent significativement** avec respectivement 456 et 443 offres, des fonctions quasi absentes du radar en fin d'année. Le marché ne cherche plus seulement à chasser, il cherche aussi à structurer et fidéliser.

Ce Q1 2026 dessine un marché plus mature, qui investit sur l'ensemble du cycle de vente, de la génération de pipeline jusqu'à la rétention client.

LE CLASSEMENT DES ENTREPRISES QUI ONT PUBLIÉ LE PLUS D'OFFRES SUR LE MOIS DE SEPTEMBRE (ORDRE DÉCROISSANT)

TRANSACTIONNEL

DOCTOLIB	113
PLANY	71
HUBSPOT	63
AIRCALL	53
SKELLO	42

MID MARKET / ENTERPRISE

DEEL	218
CANONICAL	162
SAP	106
PENNYLANE	91
CEGID	78



Vous souhaitez recruter
les meilleurs commerciaux de la tech ?

FAITES APPEL À NOS AGENTS!

Rendez-vous sur :
www.rocket4sales.com



 **SUIVEZ-NOUS**