

**ROCKET
4SALES**

LA MÉTÉO

TECH SALES MARKET

BILAN DU Q3 2023

Le recrutement intelligent

NUMÉRO 10

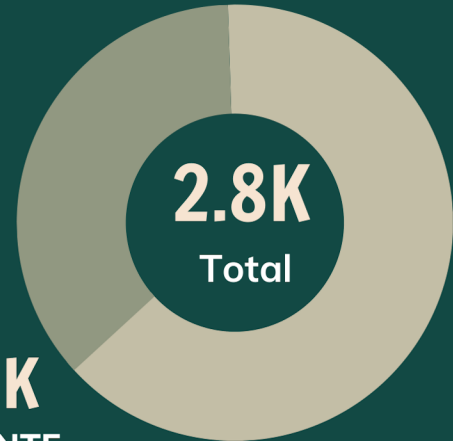
OFFRES DE JOB EN FONCTION DES TYPOLOGIES DE VENTE

Sur la période de Juillet à Septembre 2023, nous avons recensé près de 2 830 offres pour des jobs de Sales dans la tech : 64% des postes publiés sont pour des sociétés ayant des cycles de vente longs, et 36% sur des ventes en cycle court.

On remarque une progression d'environ 30% des annonces publiées ce quarter, par rapport au premier semestre !

Ce léger regain de dynamisme se traduit notamment par l'accélération des Tech US cherchant à préparer activement leur pipeline de vente pour 2024, ou encore, à re-staffer leurs équipes commerciales suite aux vagues de licenciements connues en début d'année.

1.8K
VENTE
ENTERPRISE



1K
VENTE
TRANSACTIONNELLE

L'INSIGHT DE Q3

34% DES ENTREPRISES ADOPTENT LE TRAVAIL EN "HYBRIDE"

HQ DES ENTREPRISES QUI ONT LE PLUS RECRUTÉ

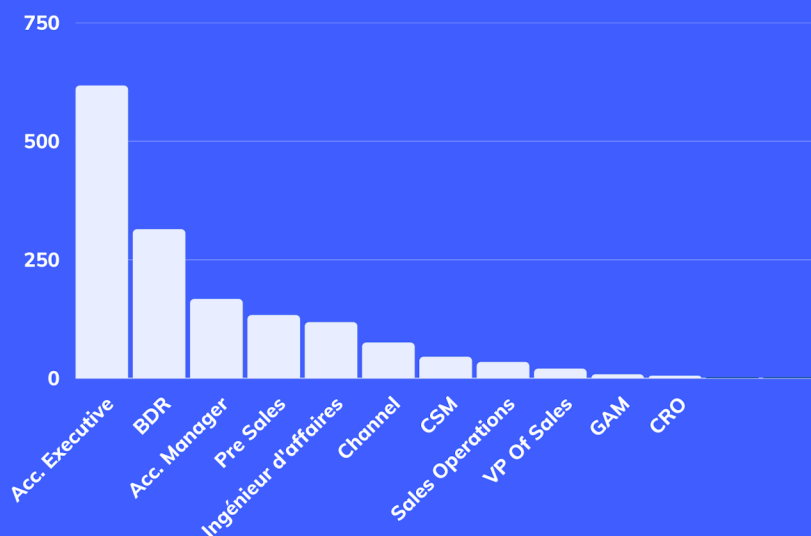
1 **59%**
 **FR**

2 **30%**
 **USA**

3 **4%**  ⁺¹
 **ALL.**

La French Tech joue encore un rôle prépondérant sur le recrutement de commerciaux en France, en occupant la moitié des offres d'emploi ce quarter. Elle est en revanche rattrapée de très près par la Tech US qui gagne progressivement des parts de marché avec quasiment 30% d'annonces publiées - alors qu'elles n'étaient que de 9% au trimestre précédent. Les entreprises allemandes rattrapent la course en détrônant les britanniques pour se hisser en 3ème place du podium.

QUELS ONT ÉTÉ LES POSTES LES PLUS RECHERCHÉS AU COURS DES 3 DERNIERS MOIS ?



42%
Acc. Executive

16%
BDR

12%
Acc. Manager



L'OEIL DE CLÉMENT

Indétrônable et toujours en tête du classement, le poste d'Account Executive demeure le plus convoité du marché, suivi de loin par celui de Business Developer Representative, venant compléter leurs actions de prospection.

Ce quarter montre aussi la montée en puissance des Account Manager, en comparaison au premier quarter. Il semblerait que la rétention et la réduction du churn reviennent au coeur des stratégies des sociétés, en quête de rentabilité.

LE CLASSEMENT DES ENTREPRISES QUI ONT POSTÉ LE PLUS D'OFFRES CES 3 DERNIERS MOIS

TRANSACTIONNEL

ISAGRI 30

CLEVERCONNECT 25

TREATWELL 18

SKEEPERS 18

DOCTOLIB 18

MID MARKET / ENTERPRISE

DOCAPOSTE 39

PALO ALTO NETWORKS 32

DATABRICKS 26

DASSAULT SYSTÈMES 25

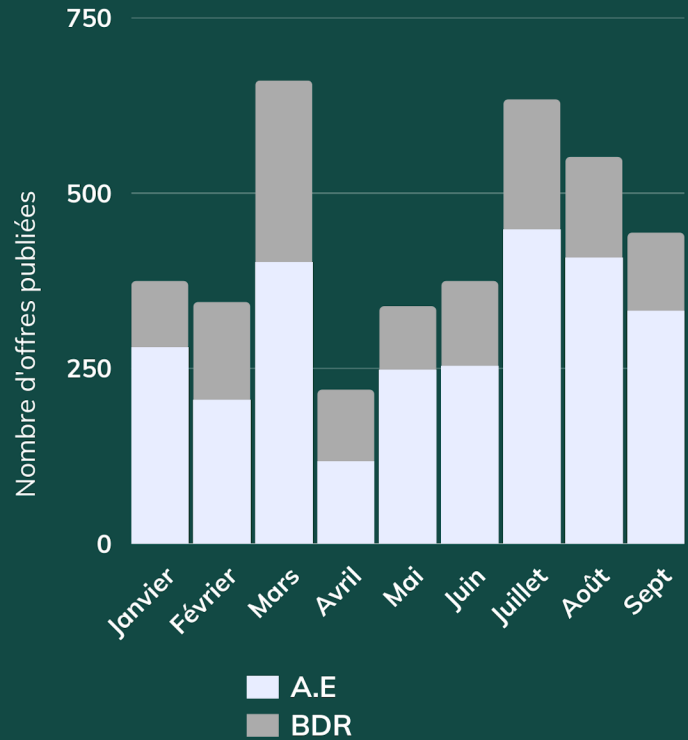
ATLASSIAN 24

ÉVOLUTION DES METIERS DE LA PROSPECTION



L'OEIL D'AMAURY

Sans grand étonnement, les métiers de la prospection ont toujours le vent en poupe. La recherche de BDR et d'account executive a suscité plus d'intérêt au sein des entreprises entre juin et septembre, avec un pic de 633 offres parues en juillet. Si les métiers de la prospection représentent, en moyenne, 59% des offres d'emploi publiées depuis janvier, on observe une croissance de 30% d'offres publiées ce quarter, par rapport au premier semestre. La période estivale est aussi un excellent créneau pour recruter des jeunes Sales sortis d'école !



ÉVOLUTION DE LA RECHERCHE DE VP OF SALES ET CRO



L'OEIL DE CLÉMENT

La recherche de VP of Sales ou de CRO est loin d'atteindre son paroxysme ce quarter ! Pour autant, la recherche de managers semble timidement revenir, avec un pic 26 offres parues en juillet - loin d'atteindre les 80 offres de postes de VP Sales parues en novembre dernier, mais c'est toutefois 20% de plus qu'au 1er quarter.

En se fiant à la tendance de l'année dernière et aux signaux positifs du marché, il est en revanche très probable de voir le nombre d'offres pour les postes de direction commerciale augmenter d'ici à la fin de l'année.



LES MEILLEURES LEVÉES DE FONDS DU QUARTER



Europe

1	 Pitchy	40M*	Content Marketing
2	 SEDNA	23,3M	FinTech / InsurTech
3	 AKUR8	23,3M	FinTech / InsurTech
4	 Pexapark	20M	CleanTech
5	 Traydstream	21M	FinTech
6	 Qobra	10M	RHTech



Global

1	 Mapbox	380M*	Map System
2	 Alpha Sense	150M	Artificial Intelligence
3	 HiBob	150M	HRTech
4	 09Solutions	115M	Artificial Intelligence
5	 AvePoint	110M	Document Management
6	 Resilience	100M	Cyber Security

*M : MILLION



**ON DISCUTE ?
ON T'AIDE À CONSTRUIRE LA CARRIÈRE DE
SALES QUE TU MÉRITES.**

Rendez-vous sur :
www.rocket4sales.com



LE RECRUTEMENT INTELLIGENT PAR

ROCKET4SALES